

Curetis ist ein Molekulardiagnostik-Unternehmen mit Sitz in Holzgerlingen bei Stuttgart und eine hundertprozentige Tochtergesellschaft der OpGen Inc. (Rockville, MD, USA – Nasdaq Ticker: OPGN – www.opgen.com).

Curetis ist auf die Entwicklung, Herstellung und Vermarktung von zuverlässigen, schnellen und kosteneffizienten Lösungen zur Diagnose schwerer Infektionen spezialisiert. Unsere Unyvero Produktlinie ermöglicht den Nachweis pathologischer Keime und deren Antibiotikaresistenzen in einer Vielzahl unterschiedlichen Patientenproben innerhalb weniger Stunden – ein Prozess der mit anderen Verfahren Tage oder sogar Wochen dauert. Für die Unyvero Plattform werden derzeit Kartuschen-basierte Tests für Lungenentzündungen sowie für Implantats- und Gewebeinfektionen, Blutkulturen, Harnwegsinfektionen und für Intraabdominale Infektionen hergestellt und international vertrieben. Weiterhin hat Curetis einen SARS-CoV-2 PCR Test kommerzialisiert und führt diesen auch als Dienstleistung durch. Curetis verfügt über eine attraktive R&D-Pipeline mit neuartigen Plattformen und Tests.

Für die Verstärkung unseres Teams an unserem Standort Holzgerlingen bei Stuttgart suchen wir ab sofort befristet einen

Sales Support Specialist (m/w/d)

Die Stelle kann in Voll- oder Teilzeit besetzt werden

Ihre Aufgaben

- » Internationale Auftragsabwicklung im Vertriebsinnendienst
- » Angebotserstellung, -überwachung, -nachverfolgung, Auftrags erfassung, sowie interne Koordination der Aufträge
- » Bereitstellung von Preis-, Verfügbarkeits- und Zeitplaninformationen
- » Handling und Überwachung von Leihstellungen unserer Produkte
- » Stammdatenpflege im ERP-System
- » Überwachung und Kontrolle von Warensendungen
- » Unterstützung der Sales Prozesse
- » Enge Zusammenarbeit mit unseren Distributoren und internen Fachbereichen wie Einkauf, Produktion oder Buchhaltung
- » Bearbeitung von Reklamations- und Reparaturaufträgen
- » Backlog Management
- » Vertretung des Einkäufers bei dessen Abwesenheit

Ihr Anforderungsprofil

Für diese Position erwarten wir

- » Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- » Idealerweise technisches Verständnis für Medizintechnikprodukte, ist jedoch keine Voraussetzung
- » ERP Kenntnisse vorzugsweise Microsoft 365 Business Central
- » Gute Kenntnisse der MS-Office-Programme
- » Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- » Team- und Kommunikationsfähigkeit in Kombination mit einem freundlichen Auftreten

Idealerweise zusätzlich

- » Kenntnisse im Bereich der Exportabwicklung

Was Sie erwarten dürfen...

- » Eine vielseitige und spannende Herausforderung in einem der innovativsten und wachstumsstärksten Segmente der Gesundheitsindustrie
- » Die Chance, die Zukunft der Diagnostik mitzugestalten
- » Ein dynamisch wachsendes Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und flacher Hierarchie in einem sehr kollegialen und freundlichen Umfeld
- » Intensive Einarbeitungsphase
- » Eine attraktive und kompetitive Vergütung
- » Ein offenes Ohr für Verbesserungsvorschläge
- » 30 Urlaubstage im Jahr, flexible Arbeitszeiten und Home-Office-Möglichkeiten

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Referenznummer 1605154, vorzugsweise in elektronischer Form an hr@curetis.com

Postanschrift:

Curetis GmbH
Personalabteilung
Max-Eyth-Straße 42
71088 Holzgerlingen